



14 MAIG 2013 / 15 -19h

MILLORA LES TEVES HABILITATS PER ACONSEGUIR CLIENTS

Taller de millora de les habilitats comercials i de vendes.

ADREÇAT A:

Arquitectes i Estudis d'Arquitectura interessats en ampliar coneixements i metodologia en l'àmbit de la gestió i captació de clients.

OBJECTIUS DEL TALLER:

1. Donar a conèixer de manera general el món que envolta la captació de clients (màrqueting, comunicació i vendes).
2. Donar pautes generals per aprendre a definir qui és el meu client, on és i què necessita de mi. (segmentació del mercat)
3. Conèixer els passos clau en un procés de venda i mètodes per assolir l'èxit.
4. Networking i intercanvi d'experiències d'èxit i fracassos entre arquitectes.

DINAMITZADORS:

(pendent de confirmació)